



calculatoratoz.com



unitsconverters.com

Fórmulas importantes de métricas de negócios

Fórmulas

Calculadoras!

Exemplos!

Conversões!

marca páginas calculatoratoz.com, unitsconverters.com

Maior cobertura de calculadoras e crescente - **30.000+ calculadoras!**
Calcular com uma unidade diferente para cada variável - **Conversão de unidade embutida!**

Coleção mais ampla de medidas e unidades - **250+ medições!**



Sinta-se à vontade para COMPARTILHAR este documento com seus amigos!

[Por favor, deixe seu feedback aqui...](#)



Lista de 16 Fórmulas importantes de métricas de negócios Fórmulas

Fórmulas importantes de métricas de negócios

1) Ciclo de Vendas

$$fx \quad S_{\text{cycle}} = \frac{n_{\text{days}}}{O_{\text{contacted}}}$$

Abrir Calculadora 

$$ex \quad 0.2 = \frac{4}{20}$$

2) Contracheque por hora

$$fx \quad HP = ID + (RWH \cdot WH) + (OHW \cdot WPHOH) - T$$

Abrir Calculadora 

$$ex \quad 110 = 1055 + (8 \cdot 35) + (2 \cdot 5) - 1235$$

3) Custo por locação

$$fx \quad CPH = \frac{ERE + HR_{\text{exp}}}{SH}$$

Abrir Calculadora 

$$ex \quad 426.9231 = \frac{550 + 5000}{13}$$



4) EBIT

$$fx \quad EBIT = R - OPEX$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(e78f798d4ea5c530c9db49e7d26e6b95_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 8746 = 10000 - 1254$$

5) Índice de Desenvolvimento de Marca

$$fx \quad BDI = \left(\frac{S}{TMS} \right) \cdot 100$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(05be7c7a8995decd503647c99211f7c2_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 166.6667 = \left(\frac{25}{15} \right) \cdot 100$$

6) Participação na receita dos requisitos

$$fx \quad RS_{req} = \frac{B_{purchases}}{C_{purchased}}$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(fe3aebe81acea8d45108cd2768939da7_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 0.6 = \frac{9000}{15000}$$

7) Penetração de mercado

$$fx \quad MP = \left(\frac{n}{TP} \right) \cdot 100$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(899d8b7697d64725bf017d3296cfcf1b_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 30 = \left(\frac{30000}{100000} \right) \cdot 100$$




8) Preço de venda do cliente 

$$fx \quad CSP = CP + (PM\% \cdot CP)$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(e2376d476d06eb31946dc01a69a4403a_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 300 = 100 + (2 \cdot 100)$$

9) Taxa composta de crescimento anual 

$$fx \quad CAGR = \left(\left(\left(\frac{EV}{SV} \right)^{\frac{1}{ny}} \right) - 1 \right) \cdot 100$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(0b5e7e25e8775f7e7e80906ada4f0021_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 10.75663 = \left(\left(\left(\frac{25000}{15000} \right)^{\frac{1}{5}} \right) - 1 \right) \cdot 100$$

10) Taxa de absenteísmo 

$$fx \quad AR = \frac{TUL}{NWD} \cdot 100$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(bd3b31712ad9bab5a241210fa6925cdd_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 6 = \frac{15}{250} \cdot 100$$

11) Taxa de conversão do site 

$$fx \quad CR = \left(\frac{TGC}{n_{vis}} \right) \cdot 100$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(7bc43b319a082987e20f7bf78f4bab80_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 40 = \left(\frac{200}{500} \right) \cdot 100$$



12) Taxa de ganho de vendas

$$fx \text{ SWR} = \left(\frac{\text{Opportunities}_{\text{won}}}{O_{\text{contacted}}} \right) \cdot 100$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(d3fb9f94af8b26d1c844efa9a98805b0_img.jpg\)](#)

$$ex \text{ } 250 = \left(\frac{50}{20} \right) \cdot 100$$

13) Taxa de retenção de clientes

$$fx \text{ CRR} = \frac{nec - ncb}{ncb}$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(e1d6102fe77919492c04879c8450f1f5_img.jpg\)](#)

$$ex \text{ } 4.263158 = \frac{100 - 19}{19}$$

14) Taxa de rotatividade de funcionários

$$fx \text{ ETR} = \left(\frac{E_{\text{sep}}}{AVG_{\text{emp}}} \right) \cdot 100$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(ab4e2b3fc7e7887b7a72f548aa6f5e60_img.jpg\)](#)

$$ex \text{ } 1.5 = \left(\frac{3}{200} \right) \cdot 100$$


15) Valor vitalício do cliente

$$fx \text{ CLV} = (\text{ACV} \cdot \text{ACL}) - \text{CAC}$$

[Abrir Calculadora !\[\]\(5abce1a84a655b073239ab33e1199487_img.jpg\)](#)

$$ex \text{ } 110000 = (2000 \cdot 60) - 10000$$



16) Valor vitalício do cliente com taxa de desconto 

$$\text{fx } \text{CLV} = \frac{C_m \cdot \text{CRR}}{1 + \text{DR} - \text{CRR}}$$

Abrir Calculadora 

$$\text{ex } 3.885714 = \frac{8 \cdot 4.25}{1 + 12 - 4.25}$$



Variáveis Usadas

- **ACL** Custo médio da vida do cliente
- **ACV** Custo Médio do Valor do Cliente
- **AR** Taxa de absenteísmo
- **AVG_{emp}** Número Médio de Funcionários
- **B_{purchases}** Compras de marca
- **BDI** Índice de Desenvolvimento de Marca
- **C_{purchased}** Total de categorias adquiridas por compradores de marcas
- **CAC** Custo de aquisição do cliente
- **CAGR** Taxa composta de crescimento anual
- **CLV** Valor vitalício do cliente
- **Cm** Margem de contribuição
- **CP** Preço de custo
- **CPH** Custo por locação
- **CR** Taxa de conversão do site
- **CRR** Taxa de retenção de clientes
- **CSP** Preço de venda do cliente
- **DR** Taxa de desconto
- **E_{sep}** Funcionários separados
- **EBIT** Lucro antes de juros e impostos
- **ERE** Despesas de recrutamento externo
- **ETR** Taxa de rotatividade de funcionários
- **EV** Valor final
- **HP** Contracheque por hora



- **HR_{exp}** Despesas internas de recursos humanos
- **ID** Renda até a data
- **MP** Penetração de mercado
- **n** Clientes
- **n_{days}** Dias gastos em vendas ganhas
- **n_{vis}** Número de visitas
- **n_y** Número de anos para acompanhar o crescimento
- **ncb** Clientes no início
- **nec** Clientes existentes
- **NWD** Número de dias úteis
- **O_{contacted}** Oportunidades de vendas contatadas
- **OHW** Horas extras trabalhadas
- **OPEX** Despesa operacional
- **Opportunities_{won}** Oportunidades de vendas conquistadas
- **PM%** Porcentagem da margem de lucro
- **R** Receita
- **RS_{req}** Participação na receita do requisito
- **RWH** Horário normal de trabalho
- **S** Porcentagem de vendas da marca
- **S_{cycle}** Ciclo de Vendas
- **SH** Contratações bem-sucedidas
- **SV** Valor inicial
- **SWR** Taxa de ganho de vendas
- **T** Impostos
- **TGC** Conclusão total da meta



- **TMS** Segmento total de mercado
- **TP** População total
- **TUL** Total de licenças não planejadas
- **WH** Salários pagos por hora
- **WPHOH** Salários pagos por hora de horas extras



Constantes, Funções, Medidas usadas



Verifique outras listas de fórmulas

- **Fórmulas Importantes de Negócios Fórmulas** 

Sinta-se à vontade para **COMPARTILHAR** este documento com seus amigos!

PDF Disponível em

[English](#) [Spanish](#) [French](#) [German](#) [Russian](#) [Italian](#) [Portuguese](#) [Polish](#) [Dutch](#)

6/12/2024 | 6:23:56 AM UTC

[Por favor, deixe seu feedback aqui...](#)

