



calculatoratoz.com



unitsconverters.com

Fórmulas importantes de métricas comerciales

Fórmulas

¡Calculadoras!

¡Ejemplos!

¡Conversiones!

Marcador calculatoratoz.com, unitsconverters.com

Cobertura más amplia de calculadoras y creciente - ¡30.000+ calculadoras!

Calcular con una unidad diferente para cada variable - ¡Conversión de unidades integrada!

La colección más amplia de medidas y unidades - ¡250+ Medidas!



¡Siéntete libre de COMPARTIR este documento con tus amigos!

[Por favor, deje sus comentarios aquí...](#)



Lista de 16 Fórmulas importantes de métricas comerciales Fórmulas

Fórmulas importantes de métricas comerciales

1) Cheque de pago por hora

fx

Calculadora abierta 

$$HP = ID + (RWH \cdot WH) + (OHW \cdot WPHOH) - T$$

ex $110 = 1055 + (8 \cdot 35) + (2 \cdot 5) - 1235$

2) Ciclo de ventas

fx

Calculadora abierta 

$$S_{\text{cycle}} = \frac{n_{\text{days}}}{O_{\text{contacted}}}$$

ex

$$0.2 = \frac{4}{20}$$

3) Costo por contratación

fx

Calculadora abierta 

$$CPH = \frac{ERE + HR_{\text{exp}}}{SH}$$

ex

$$426.9231 = \frac{550 + 5000}{13}$$



4) EBIT 

$$fx \quad EBIT = R - OPEX$$

Calculadora abierta 

$$ex \quad 8746 = 10000 - 1254$$

5) Índice de desarrollo de marca 

$$fx \quad BDI = \left(\frac{S}{TMS} \right) \cdot 100$$

Calculadora abierta 

$$ex \quad 166.6667 = \left(\frac{25}{15} \right) \cdot 100$$

6) Participación en los ingresos de los requisitos 

$$fx \quad RS_{req} = \frac{B_{purchases}}{C_{purchased}}$$

Calculadora abierta 

$$ex \quad 0.6 = \frac{9000}{15000}$$

7) Penetración de mercado 

$$fx \quad MP = \left(\frac{n}{TP} \right) \cdot 100$$

Calculadora abierta 

$$ex \quad 30 = \left(\frac{30000}{100000} \right) \cdot 100$$



8) Precio de venta al cliente

$$fx \quad CSP = CP + (PM\% \cdot CP)$$

[Calculadora abierta !\[\]\(e2376d476d06eb31946dc01a69a4403a_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 300 = 100 + (2 \cdot 100)$$

9) Tasa compuesta de crecimiento anual

$$fx \quad CAGR = \left(\left(\left(\frac{EV}{SV} \right)^{\frac{1}{ny}} \right) - 1 \right) \cdot 100$$

[Calculadora abierta !\[\]\(0b5e7e25e8775f7e7e80906ada4f0021_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 10.75663 = \left(\left(\left(\frac{25000}{15000} \right)^{\frac{1}{5}} \right) - 1 \right) \cdot 100$$

10) Tasa de ausentismo

$$fx \quad AR = \frac{TUL}{NWD} \cdot 100$$

[Calculadora abierta !\[\]\(bd3b31712ad9bab5a241210fa6925cdd_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 6 = \frac{15}{250} \cdot 100$$


11) Tasa de conversión del sitio web

$$fx \quad CR = \left(\frac{TGC}{n_{vis}} \right) \cdot 100$$

[Calculadora abierta !\[\]\(7bc43b319a082987e20f7bf78f4bab80_img.jpg\)](#)

$$ex \quad 40 = \left(\frac{200}{500} \right) \cdot 100$$



12) Tasa de ganancia de ventas 

$$fx \text{ SWR} = \left(\frac{\text{Opportunities}_{\text{won}}}{O_{\text{contacted}}} \right) \cdot 100$$

Calculadora abierta 

$$ex \text{ } 250 = \left(\frac{50}{20} \right) \cdot 100$$

13) Tasa de retención de clientes 

$$fx \text{ CRR} = \frac{nec - ncb}{ncb}$$

Calculadora abierta 

$$ex \text{ } 4.263158 = \frac{100 - 19}{19}$$

14) Tasa de rotación de empleados 

$$fx \text{ ETR} = \left(\frac{E_{\text{sep}}}{AVG_{\text{emp}}} \right) \cdot 100$$

Calculadora abierta 

$$ex \text{ } 1.5 = \left(\frac{3}{200} \right) \cdot 100$$


15) Valor de por vida del cliente 

$$fx \text{ CLV} = (\text{ACV} \cdot \text{ACL}) - \text{CAC}$$

Calculadora abierta 

$$ex \text{ } 110000 = (2000 \cdot 60) - 10000$$



16) Valor de por vida del cliente con tasa de descuento Calculadora abierta 

$$\text{fx } \text{CLV} = \frac{C_m \cdot \text{CRR}}{1 + \text{DR} - \text{CRR}}$$

$$\text{ex } 3.885714 = \frac{8 \cdot 4.25}{1 + 12 - 4.25}$$



Variables utilizadas

- **ACL** Costo promedio de vida del cliente
- **ACV** Costo promedio del valor para el cliente
- **AR** Tasa de ausentismo
- **AVG_{emp}** Número promedio de empleados
- **B_{purchases}** Compras de marca
- **BDI** Índice de desarrollo de marca
- **C_{purchased}** Categoría total comprada por compradores de marcas
- **CAC** Costo de adquisición de clientes
- **CAGR** Tasa compuesta de crecimiento anual
- **CLV** Valor de por vida del cliente
- **Cm** Margen de contribución
- **CP** Precio de coste
- **CPH** Costo por contratación
- **CR** Tasa de conversión del sitio web
- **CRR** Tasa de retención de clientes
- **CSP** Precio de venta al cliente
- **DR** Tasa de descuento
- **E_{sep}** Empleados separados
- **EBIT** Ganancias antes de intereses e impuestos
- **ERE** Gastos de contratación externa
- **ETR** Tasa de rotación de empleados
- **EV** Valor final
- **HP** Cheque de pago por hora



- **HR_{exp}** Gastos de Recursos Humanos Internos
- **ID** Ingresos hasta la fecha
- **MP** Penetración de mercado
- **n** Clientes
- **n_{days}** Días invertidos en ventas ganadas
- **n_{vis}** Número de visitas
- **n_y** Número de años para seguir el crecimiento
- **ncb** Clientes al principio
- **nec** Clientes existentes
- **NWD** Número de días laborables
- **O_{contacted}** Oportunidades de Venta Contactadas
- **OHW** Horas extras trabajadas
- **OPEX** Gastos operativos
- **Opportunities_{won}** Oportunidades de ventas ganadas
- **PM%** Porcentaje de margen de beneficio
- **R** Ganancia
- **RS_{req}** Participación en los ingresos del requisito
- **RWH** Horas de trabajo regulares
- **S** Porcentaje de ventas de marca
- **S_{cycle}** Ciclo de ventas
- **SH** Contrataciones exitosas
- **SV** Valor inicial
- **SWR** Tasa de ganancia de ventas
- **T** Impuestos
- **TGC** Cumplimiento total de objetivos



- **TMS** Segmento de mercado total
- **TP** Población total
- **TUL** Total de licencias no planificadas
- **WH** Salarios pagados por hora
- **WPHOH** Salarios pagados por hora de horas extras



Constantes, funciones, medidas utilizadas



Consulte otras listas de fórmulas

- **Fórmulas importantes de negocios** **Fórmulas** 

¡Siéntete libre de COMPARTIR este documento con tus amigos!

PDF Disponible en

[English](#) [Spanish](#) [French](#) [German](#) [Russian](#) [Italian](#) [Portuguese](#) [Polish](#) [Dutch](#)

6/12/2024 | 6:23:56 AM UTC

[Por favor, deje sus comentarios aquí...](#)

